

Al fine di rafforzare la sua presenza nei settori Industry/Finance/Insurance Ifin Sistemi Srl ricerca:

SALES MANAGER – Area Nord/Ovest

La risorsa sarà responsabile del raggiungimento di ambiziosi obiettivi commerciali nel mercato di competenza, con particolare attenzione a clienti di grandi dimensioni.

Compiti:

- Assicurare la realizzazione degli obiettivi commerciali di competenza, attraverso la gestione delle trattative commerciali, anche complesse di Document Management;
- Conoscere il mercato di riferimento con particolare focalizzazione allo sviluppo del business;
- Contribuire allo sviluppo di alleanze e partnership con società operanti nel settore IT, per completare l'offerta e rispondere alle esigenze dei clienti;
- Partecipare allo sviluppo di progetti per l'integrazione di servizi;
- Monitorare e organizzare il supporto complessivo per i clienti assegnati;
- Mantenere un continuo aggiornamento in merito alle strutture e strategie dei clienti;
- Monitorare gli andamenti di mercato e formulare relativi piani di azione;
- Collaborare con Associazioni di categoria per effettuare analisi di studio nel mercato di competenza.

La risorsa riporterà direttamente alla Direzione.

Requisiti:

- Laurea o cultura equivalente;
- 5 anni di esperienza commerciale, maturata in Società di gestione documentale o di produzione di Document Management;
- Conoscenza del mercato ICT e sviluppo di progetti complessi;
- Competenze organizzative, orientamento allo sviluppo di opportunità commerciali;
- Residente nella provincia di Milano.

Si offre un contratto full time a tempo indeterminato.

La retribuzione sarà commisurata alle effettive competenze ed esperienze.

Inviare il curriculum vitae a risorseumane@ifin.it